



KI-unterstützte Befähigung  
& Vorbereitung auf den qualifizierten Kundenkontakt.

Claudia Schumm  
Moritz Schumm



Eine Story über Transformation &  
eine Einladung zum Mitgestalten.

KI löst gar nichts.

Wir stehen im größten Umbruch seit Jahrzehnten.

Im B2B kaufen Menschen von Menschen.



*„Der Schlüssel zum Erfolg  
im Kundengespräch ist  
die Vorbereitung.“*

Claus-Dieter Beck





Die Vorbereitung vieler Vertriebsteams.



Oder so.

# Unsere Erkenntnisreise



Das Modell

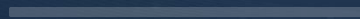






Das Modell

Workshops



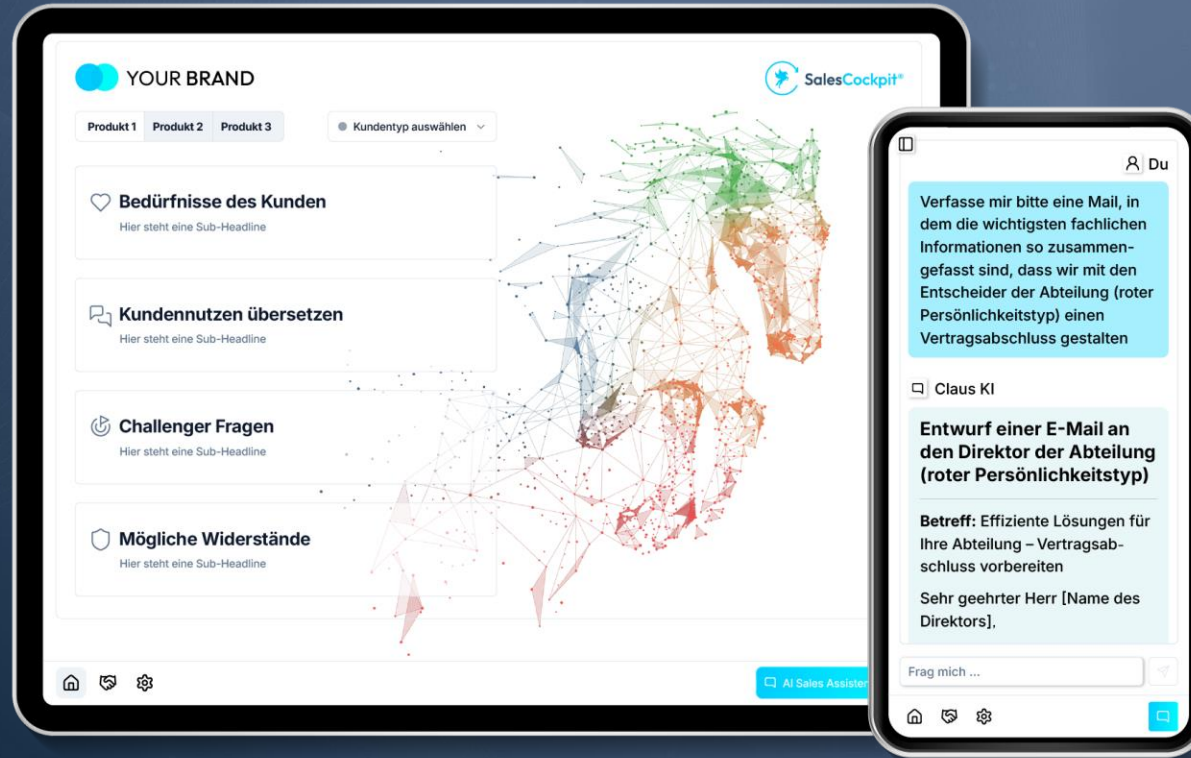


Das Modell

Workshops

Digitale  
Lernplattform





Das Modell

Workshops

Digitale  
Lernplattform

Spezial  
KI Chatbot





SalesCockpit®

powered by  
**visionleads.**

Das Modell

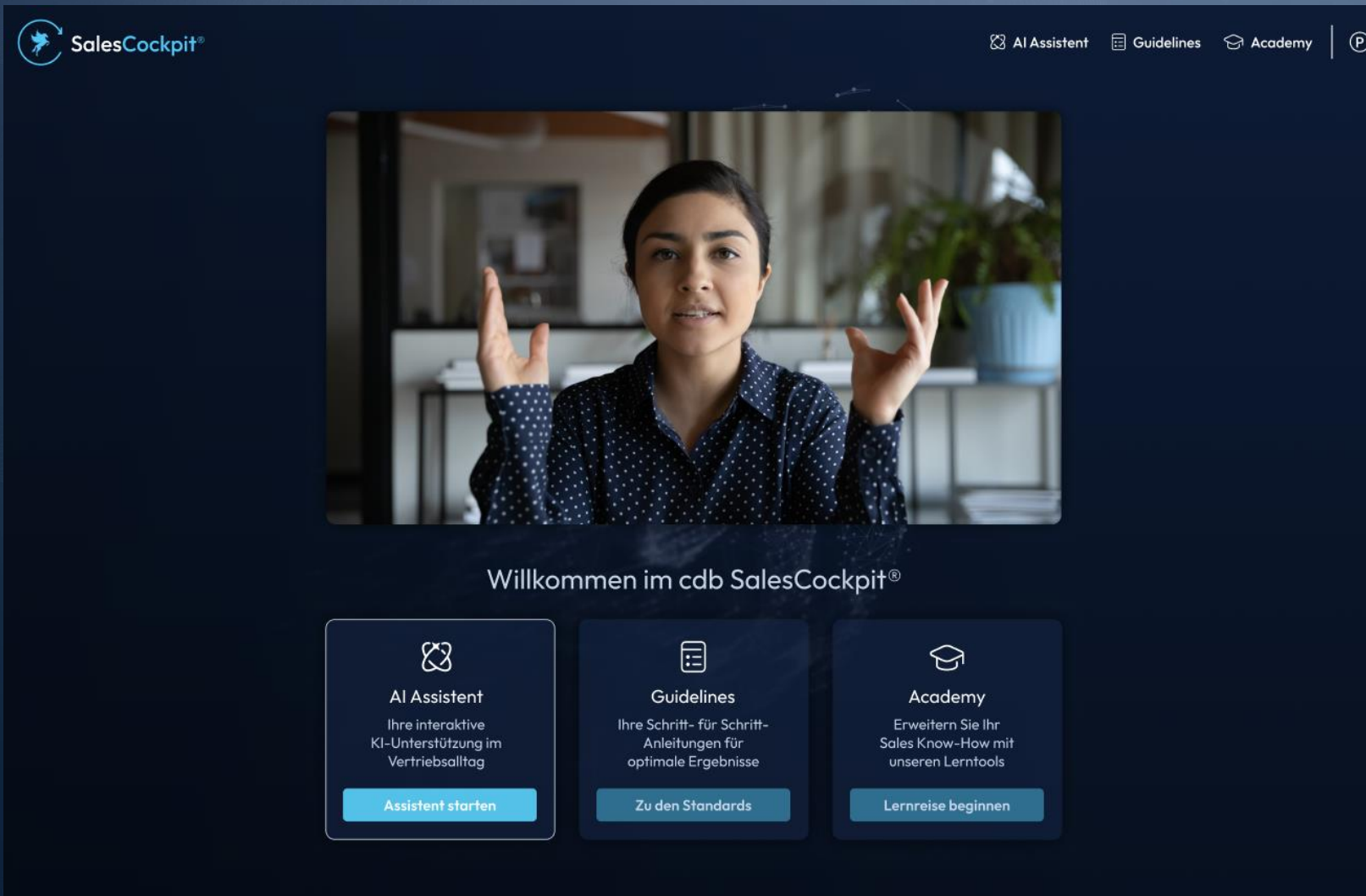
Workshops

Digitale  
Lernplattform

Spezial  
KI Chatbot





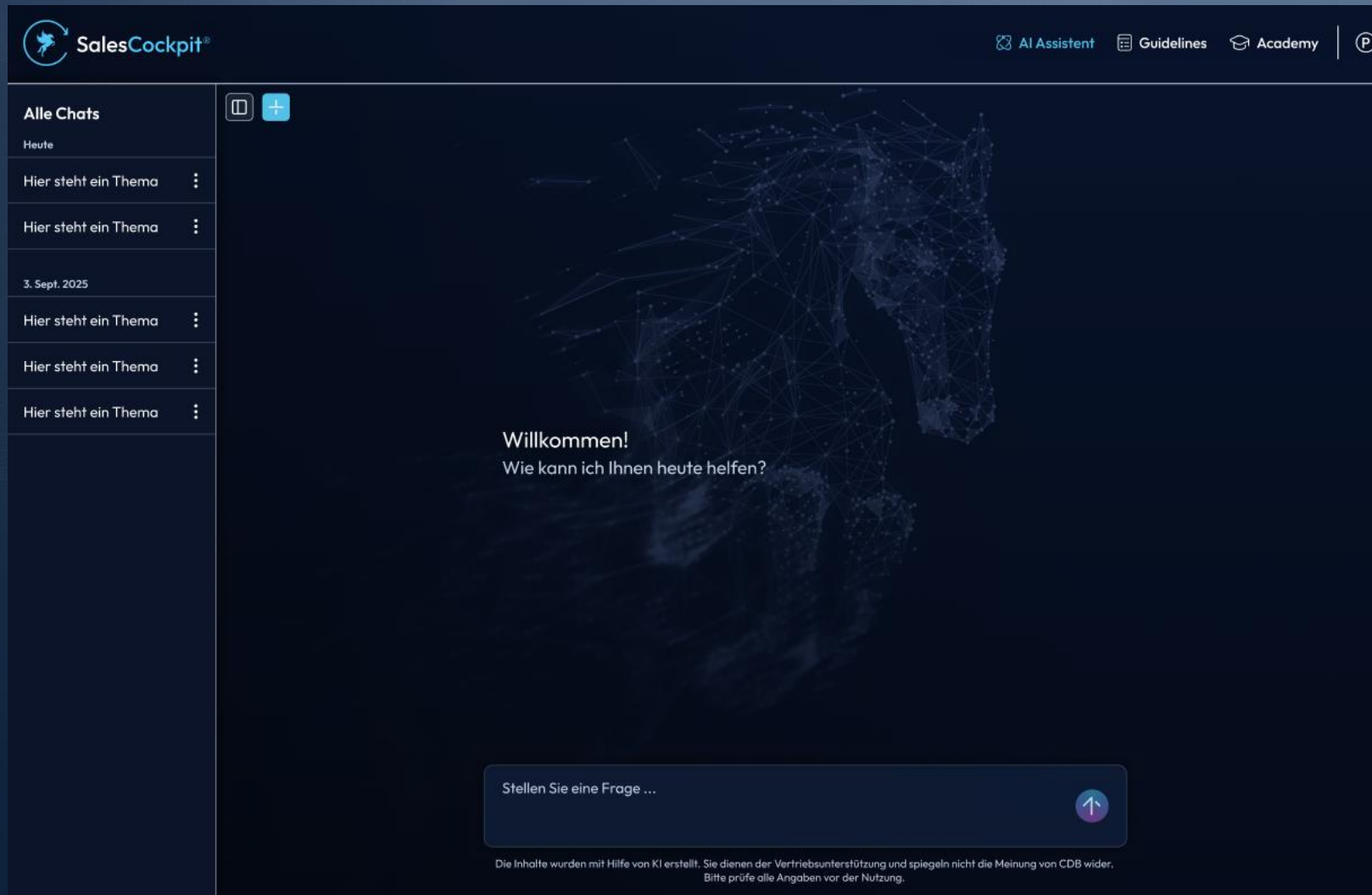


3 Türen:

1. AI-Assistant

2. Academy

3. Guidelines

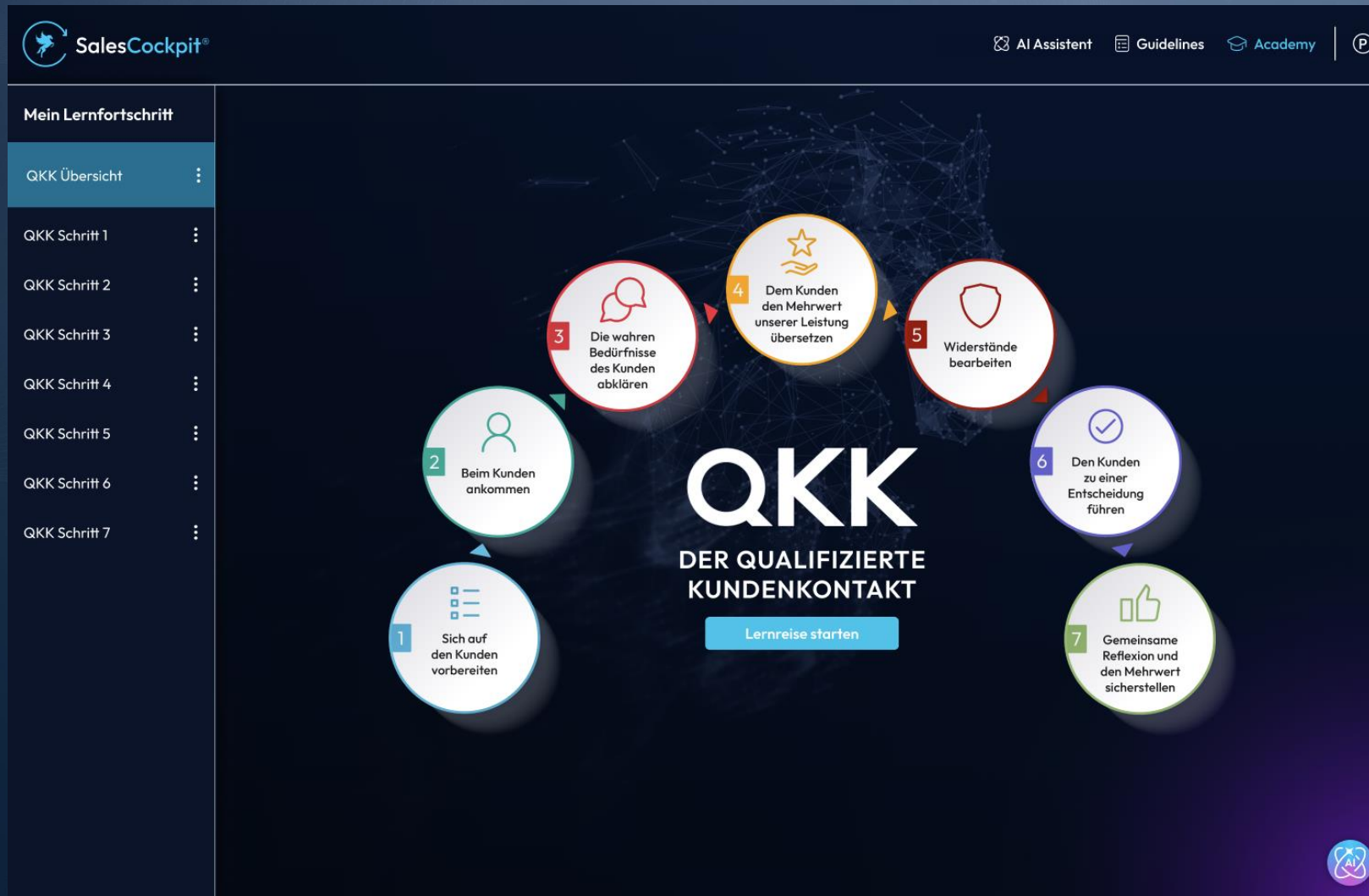


3 Türen:

1. AI-Assistant

2. Academy

3. Guidelines

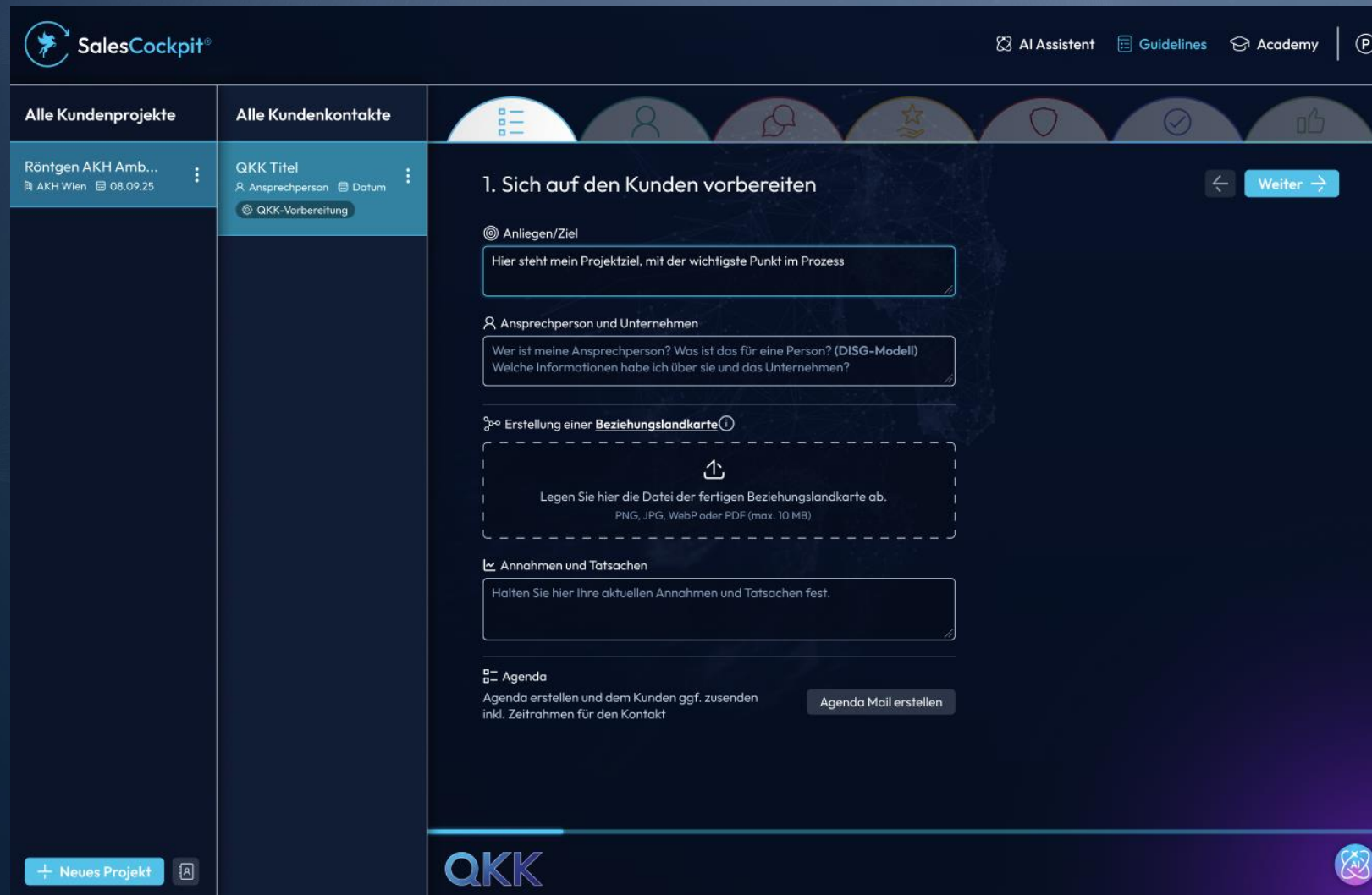


3 Türen:

1. AI-Assistant

2. Academy

3. Guidelines



3 Türen:

1. AI-Assistant

2. Academy

3. Guidelines



## **Der Erfolgsfaktor:**

Durch die qualifizierte Vorbereitung den Kunden begeistern  
und  
im Sales Team eine einheitliche Wirkung beim Kunden erzeugen.

## **Für wen?**

Vom Einzel- bzw. Kleinunternehmen mit wenigen MitarbeiterInnen  
bis zum Großkonzern mit Sales-Teams.

Wir starten Mitte Oktober eine Testphase.

Und suchen 3-5 Unternehmen, die Lust haben,  
ihre Sales Teams in einer Beta zu erproben.

Und Feedback geben.

1. KI allein bringt nichts
  - der Kontext macht den Unterschied.
2. Menschen bleiben zentral
  - Tools müssen sie stärken, nicht ersetzen.
3. Mitgestalten statt warten
  - die Chance, jetzt Teil der Beta zu werden.





Claus-Dieter Beck  
Geschäftsführung,  
Unternehmensberater für Vertrieb

Claudia Schumm  
Geschäftsführung,  
Konzeptionelle Entwicklung

Moritz Schumm  
AI-Engineering & Marketing

Claudia Engel  
Lerncoach &  
Produktentwicklung

# DANKE

für Ihre Aufmerksamkeit



Jetzt Testkunde werden:



Kontakt:

cdb-digital-sales GmbH

Claudia Schumm, GF

T 0664-1877788

[claudia.schumm@cdb-sales.com](mailto:claudia.schumm@cdb-sales.com)

[www.cdb-digital-sales.com](http://www.cdb-digital-sales.com)

[www.cdb-vertriebswelt.com](http://www.cdb-vertriebswelt.com)